

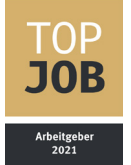
# Bye Bye Bargeld: Hallo Karriere

Der Markt für bargeldloses Bezahlen wächst:  
Entdecken Sie spannende Perspektiven bei  
einem der führenden Payment-Anbieter.

 VR Payment

Für unsere Abteilung Vertrieb Großkunden suchen wir

## Senior Key Account Manager Franchise (m/w/d)



in Vollzeit, unbefristet, mit 100% Homeoffice und Firmenwagen

Wir sind einer der führenden Payment Provider Deutschlands und einziger Full-Service-Anbieter in deutscher Bankenhand. Als Spezialist für bargeldloses Bezahlen der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken entwickeln wir innovative Lösungen für den On- und Offline-Handel. Vom Netzbetrieb über Kartenakzeptanz bis hin zu innovativen In-App-Lösungen bieten wir das gesamte Spektrum moderner Zahlungslösungen. An den Standorten Frankfurt am Main und Ettlingen arbeiten mehr als 400 Mitarbeiter:innen für das E-Geldinstitut. VR Payment ist ein Unternehmen der DZ BANK Gruppe.

Für diese Aufgaben brauchen wir Deine Power:

- Verantwortung für das Franchise Portfolio der VR Payment inkl. strategischer und vertrieblicher Weiterentwicklung
- Farming: Betreuung und tiefe Durchdringung der großen Franchise Systeme auf Entscheider Ebene / Steuerung von Upselling-Kampagnen
- Hunting: Ausarbeitung und Umsetzung einer Marktbearbeitungs- und Akquise Strategie zur Gewinnung von neuen Systemen / Einkaufsverbänden
- Partnermanagement: Aufbau und Pflege von Kooperationen, Partnerschaften, Netzwerken und Lobbyorganisationen im zugeordneten Aufgabenumfeld
- Business Development: Einbringung von Ideen zur Erschließung neuer Umsatzpotentiale und / oder Vermarktungsstrategien
- Projektmanagement: Steuerung des Onboardings von Neukunden oder der Implementierung von Funktionalitäten mit intern wie extern besetzten interdisziplinären Teams

Diese Power bringst Du mit:

### Fachlich

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit Bank-/Finanzdienstleistungshintergrund
- Du hast bereits mehrere Jahre Erfahrung in einem ähnlichen Bereich
- Expertenwissen im (kartenbasierten) bargeldlosen Zahlungsverkehr, Retail & Tech Solutions, ERP / Kassenumfeld sowie in der Betreuung von Key Accounts auf Entscheider Ebene
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

### Persönlich

- Der Vertrieb ist Deine Leidenschaft, Deine Abschlussstärke ist herausragend
- Du hast immer im Blick, ob sich bei bestehenden Projekten oder in Deinem Netzwerk neue Geschäfte entwickeln lassen und gehst diese proaktiv an
- Du überzeugst durch ein hohes Verkaufs- und Geschäftsbewusstsein sowie durch Verhandlungsgeschick, du kommunizierst geübt mit Deinen Ansprechpartnern auf allen Ebenen
- Du denkst und handelst unternehmerisch, dabei arbeitest Du selbstständig und eigenverantwortlich
- Du kannst gut koordinieren und weißt wie projektbezogenes Arbeiten geht
- Reisebereitschaft im Rahmen der Außendiensttätigkeit bringst Du mit, Du kannst dafür Deinen Firmenwagen oder Deine Bahncard 50 nutzen

Diese Power bieten wir Dir

Wir geben Dir den Freiraum, die Mittel und den Teamzusammenhalt, damit Du erfolgreich sein kannst und Deine Ideen umsetzen kannst. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft des Bezahlers. Wir unterstützen Dich dabei, dich persönlich und fachlich weiterzubilden, damit Du dich weiterentwickeln und entfalten kannst. Als Unternehmen in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe bieten wir Dir Sicherheit und eine ausgewogene Work-Life-Balance, flexible Arbeitszeitgestaltung, Gleitzeit, Mobiles Arbeiten (auch im EU-Ausland) sowie weitere Sozialleistungen.

Das klingt interessant? Dann sende uns jetzt Deine Bewerbung per Mail an [bewerbung@vr-payment.de](mailto:bewerbung@vr-payment.de), Ramona Athanatos

Für telefonische Fragen melde Dich bei Ramona Athanatos,  
Telefon: 0721 1209-5402

VR Payment GmbH | Saonestraße 3a | 60528 Frankfurt am Main | Telefon: 0721 1209-0